



Vertreibe Weltneuheiten!

Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) ab sofort in Dresden gesucht.

Du möchtest Dich einer neuen beruflichen Herausforderung stellen? Du willst gezielt am Erfolg eines aufstrebenden Unternehmens mitarbeiten? Du willst Deinem Verkaufstalent freien Lauf lassen?

Dann suchen wir Dich als Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) für unser junges und innovatives Unternehmen.

Better Basics Laborbedarf GmbH entwickelt, fertigt und vertreibt neuartige und innovative Laborgrundausrüstung, die Labormitarbeitern ihre tägliche Arbeit erleichtert. Die Kombination aus 3D-Druck und Metallverarbeitung, eröffnet Better Basics Laborbedarf GmbH neue Möglichkeiten in der Produktentwicklung und verkürzt die Entwicklungszeit für neue Produkte.

Du wolltest schon immer einmal Weltneuheiten vertreiben? Dann bist Du bei uns genau richtig.

Deine Tätigkeitsschwerpunkte

- Direktvertrieb von innovativen Laborgeräten (Angeboteerstellung)
- Verantwortung für die eigene Zielerreichung
- Kombination aus Innendienst und Außendienst
- Akquisition von Neukunden, auch Kaltakquise
- Betreuung bestehender Kunden
- Beratung von Kunden im Hinblick auf spezifische Lösungen für Labore
- Kompetenter Ansprechpartner vor Ort
- Telefonische, schriftliche und persönliche Kundenkommunikation
- Du präsentierst unser Unternehmen auf wichtigen Fachkongressen und Messen



Arbeitnehmer-Typ:

Vollzeit

Berufserfahrung:

Min. 2 Jahr

Standort:

Dresden

Bereich:

Vertrieb

Start ab:

sofort

Kontakt:

Dr. Marcus Heinze

karriere@better-basics.de

Dein Profil

- Ausbildung oder Studium im Bereich Chemie, Biologie, Biochemie, Betriebswirtschaftslehre oder vergleichbar, gern mit Promotion
- Min. 2 Jahr Berufserfahrung im Vertrieb (B2B)
- Umfangreiche Laborerfahrung
- Interesse an einer neuen Herausforderung in einem Start-up
- Verhandlungssicheres Deutsch und Englisch in Wort und Schrift
- Strukturiertes, eigenständiges und zielgerichtetes Arbeiten mit gutem Zeitmanagement
- Kommunikationsstark und Teamfähig
- Präsentationssicher und überzeugungsstark
- Freundliches und korrektes Auftreten mit gepflegtem Erscheinungsbild
- Offen für Kaltakquise
- Reisebereitschaft
- PKW-Führerschein (Klasse B)

Wir bieten

- Ein interessantes und anspruchsvolles Aufgabengebiet
- Raum für Ideen und Weiterentwicklung
- Hohes Maß an Eigenverantwortung
- Motiviertes Arbeitsumfeld mit flachen Hierarchien
- Enge Zusammenarbeit mit der Vertriebsleitung und der Geschäftsführung
- Intensive Betreuung bei der Einarbeitung in ein interessantes und anspruchsvolles Aufgabengebiet
- Umfangreiche Schulungsmöglichkeiten
- Unterstützungsmöglichkeit durch Berater mit langjähriger Erfahrung im Bereich Vertrieb von Labortechnik
- Firmenfahrzeug für den Außendienst
- Flexible Arbeitszeiten / Gleitzeit, sowie Möglichkeit zum Homeoffice
- Diverse Teamevents
- Erfolgsabhängiges Gehaltsmodell mit steigendem Fixeinkommen, Boni und ungedeckelter Provision

Haben wir Dein Interesse geweckt? Dann sende Deine Bewerbung an:

karriere@better-basics.de

Die Stellenausschreibung findest Du auch Online unter:

<http://www.better-basics-laborbedarf.de/ueber-uns/jobs>



Arbeitnehmer-Typ:

Vollzeit

Berufserfahrung:

Min. 2 Jahr

Standort:

Dresden

Bereich:

Vertrieb

Start ab:

sofort

Kontakt:

Dr. Marcus Heinze

karriere@better-basics.de