



Vertreibe Weltneuheiten!

Vertriebsleiter (m/w/d) ab sofort in Dresden gesucht.

Du möchtest Dich einer neuen beruflichen Herausforderung stellen? Du willst gezielt am Erfolg eines aufstrebenden Unternehmens mitarbeiten? Du willst Deinem Verkaufstalent freien Lauf lassen?

Dann suchen wir Dich als Vertriebsleiter (m/w/d) für unser junges und innovatives Unternehmen.

Better Basics Laborbedarf GmbH entwickelt, fertigt und vertreibt neuartige und innovative Laborgrundausstattung, die Labormitarbeitern ihre tägliche Arbeit erleichtert. Die Kombination aus 3D-Druck und Metallverarbeitung, eröffnet Better Basics Laborbedarf GmbH neue Möglichkeiten in der Produktentwicklung und verkürzt die Entwicklungszeit für neue Produkte.

Du wolltest schon immer einmal Weltneuheiten vertreiben? Dann bist Du bei uns genau richtig.

Deine Tätigkeitsschwerpunkte

- Aufbau der Vertriebsstrukturen gemeinsam mit der Geschäftsführung
- Aufbau eines Teams für den direkten und indirekten Vertrieb
- Strategische Vertriebsplanung
- Operative Umsetzung der Vertriebsplanung
- Verantwortung für die Zielerreichung
- Personalverantwortung für das Vertriebsteam (Mitarbeitende sind bei Dir in besten Händen – weil Du mitdenkst, Fragen stellst und mit Deinem klaren und kommunikativen Verhalten begeisterst)
- Eigenverantwortliche Identifikation und Ansprache von Kunden (auch Kaltakquise)
- Kombination aus Innendienst und Außendienst
- Telefonische, schriftliche und persönliche Kundenkommunikation
- Erkennen von Marktchancen, sowie deren Erschließung mit dem Vertriebsteam
- Optimierung und Digitalisierung von Prozessen im Vertrieb
- Du präsentierst unser Unternehmen auf wichtigen Fachkongressen und



Arbeitnehmer-Typ:

Vollzeit

Berufserfahrung:

3 - 5 Jahre

Standort:

Dresden

Bereich:

Vertrieb

Start ab:

sofort

Kontakt:

Dr. Marcus Heinze

karriere@better-basics.de

Dein Profil

- Ausbildung oder Studium im Bereich Chemie, Biologie, Biochemie, Betriebswirtschaftslehre oder vergleichbar, gern mit Promotion
- min. 3-5 Jahre Vertriebserfahrung von Labortechnik
- Personalverantwortung
- Erfahrung beim Aufbau von Vertriebsstrukturen
- Umfangreiche Laborerfahrung
- Ausgeprägte Hands-on-Mentalität und unternehmerisches Denken
- Ideengeber: Inspirierende Führungskraft mit der Fähigkeit Dein Team lösungsorientiert weiterzuentwickeln
- Interesse an einer neuen Herausforderung in einem Start-up
- Verhandlungssicheres Deutsch und Englisch in Wort und Schrift
- Strukturiertes, eigenständiges und zielgerichtetes Arbeiten mit gutem Zeitmanagement
- Kommunikationsstark und teamfähig
- Präsentationssicher und überzeugungsstark
- Freundliches und korrektes Auftreten mit gepflegtem Erscheinungsbild
- Offen für Kaltakquise
- Reisebereitschaft
- PKW-Führerschein (Klasse B)

Wir bieten

- Ein interessantes und anspruchsvolles Aufgabengebiet
- Raum für Deine Ideen
- Hohes Maß an Eigenverantwortung
- Motiviertes Arbeitsumfeld mit flachen Hierarchien
- Enge Zusammenarbeit mit der Geschäftsführung
- Personalverantwortung (eigener Teamaufbau)
- Intensive Betreuung bei der Einarbeitung in ein interessantes und anspruchsvolles Aufgabengebiet
- Schulungsmöglichkeiten
- Firmenfahrzeug für den Außendienst
- Flexible Arbeitszeiten / Gleitzeit, sowie Möglichkeit zum Homeoffice
- Diverse Teamevents
- Attraktives, erfolgsabhängiges Gehaltspaket, bestehend aus Fixgehalt, Boni und ungedeckelter Provision, ggfs. ESOP

Haben wir Dein Interesse geweckt? Dann sende Deine Bewerbung an:

karriere@better-basics.de

Die Stellenausschreibung findest Du auch Online unter:

<http://www.better-basics-laborbedarf.de/ueber-uns/jobs>



Arbeitnehmer-Typ:

Vollzeit

Berufserfahrung:

3 - 5 Jahre

Standort:

Dresden

Bereich:

Vertrieb

Start ab:

sofort

Kontakt:

Dr. Marcus Heinze

karriere@better-basics.de